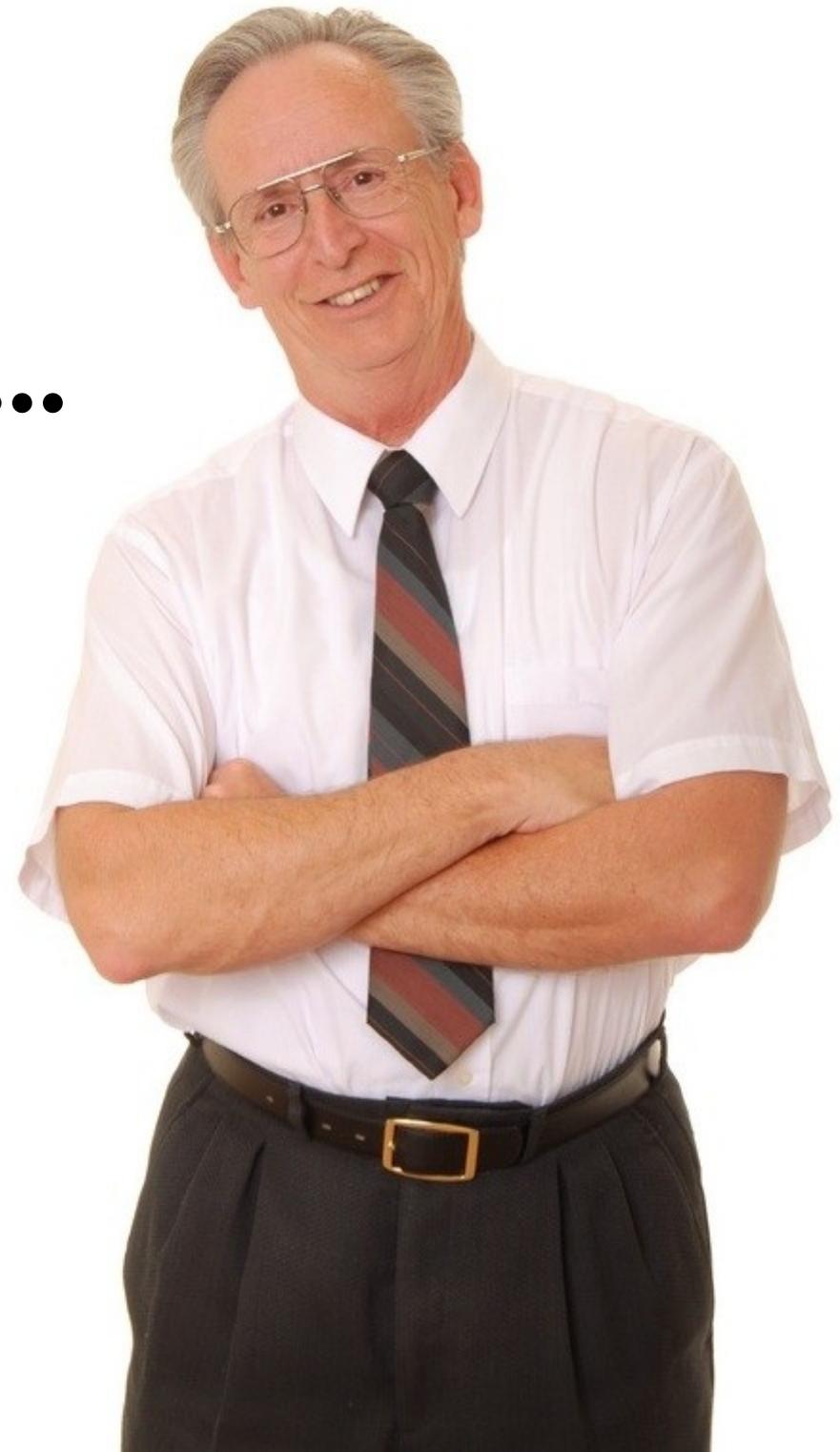


Der *Open ERP* Effekt...

...am Beispiel
von **Richard**



Richard ist ein
brillianter Manager...



Im Jahr 1985 gründete er seinen
Produktionsbetrieb...



Im Jahr 2000 beschäftigte
Richard **45 *Mitarbeiter***



**...die 4500 Aufträge pro Tag
bearbeiten = 100 Aufträge /MA**

Das ist **Georg,**

Richard's
Buchhalter



**Georg mag seine
FIBU
*Software...***



Allerdings **verschwendet er** Stunden
mit der Bedienung von...



Jeden Tag wertvolle **Stunden** zur...

...Fakturierung von Daten aus
den Applikationen der Warenwirtschaft

sage
software



Jeden Tag wertvolle **Stunden** zur...

...Synchronisierung von Projektstunden
mit seiner Controllingsoftware



Jeden Tag wertvolle **Stunden** zur..

... Eingabe von Gutschriften auf Basis von E-Mails aus seinem Kundendienst



sage
software

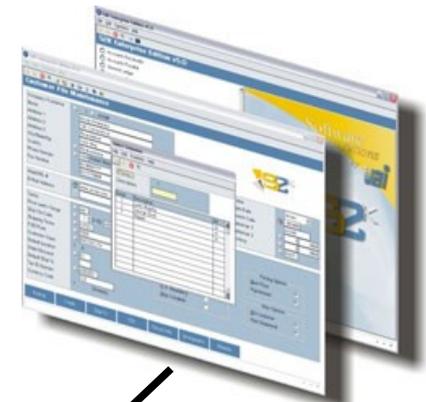


Jeden Tag wertvolle **Stunden** zur..

... Erstellung von **Auswertungen** für Richard



sage
software



Business Objects



Jeden Tag wertvolle **Stunden** zur...

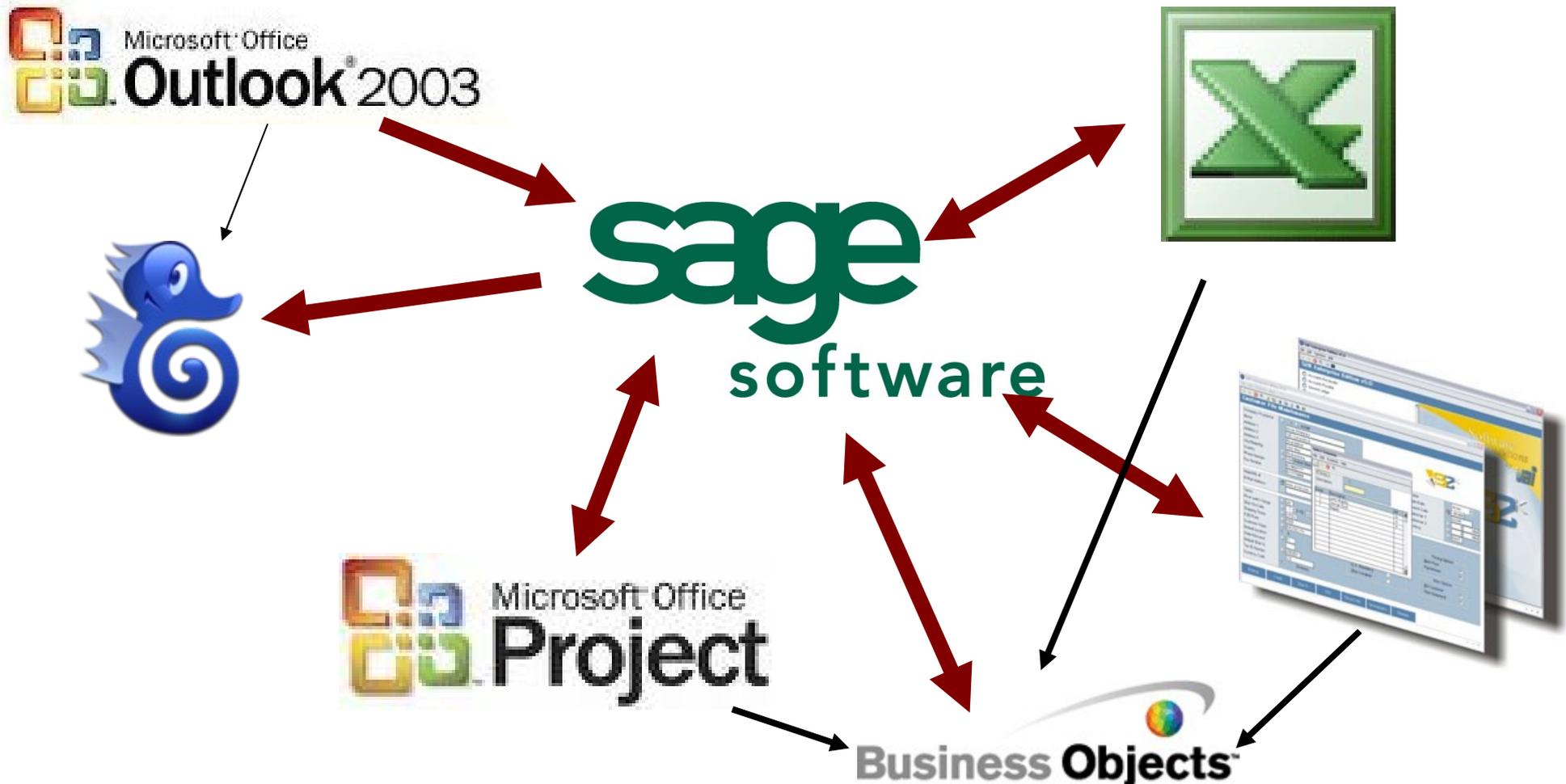
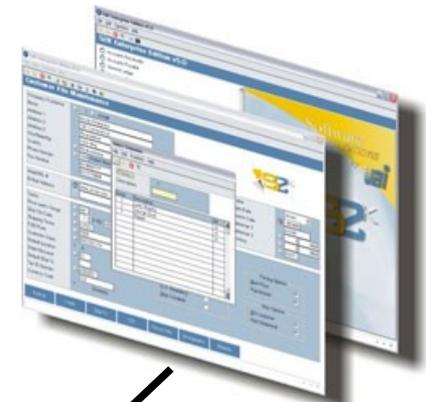
... Übertragung von internen Dokumenten
in das Dokumenten Management System



sage
software

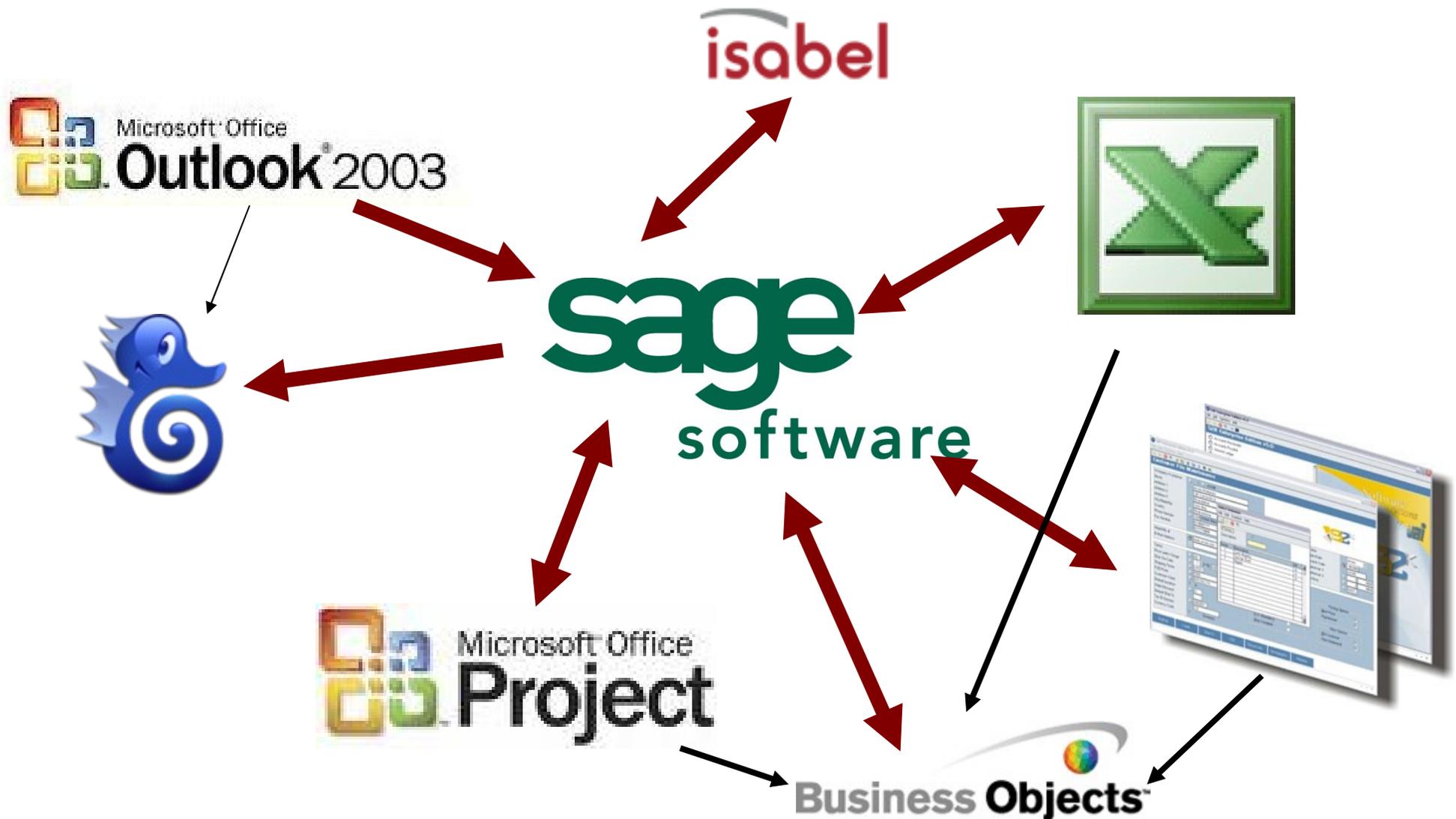


Business Objects



Jeden Tag wertvolle **Stunden** zur...

... Durchführung des Zahlungsverkehrs ...

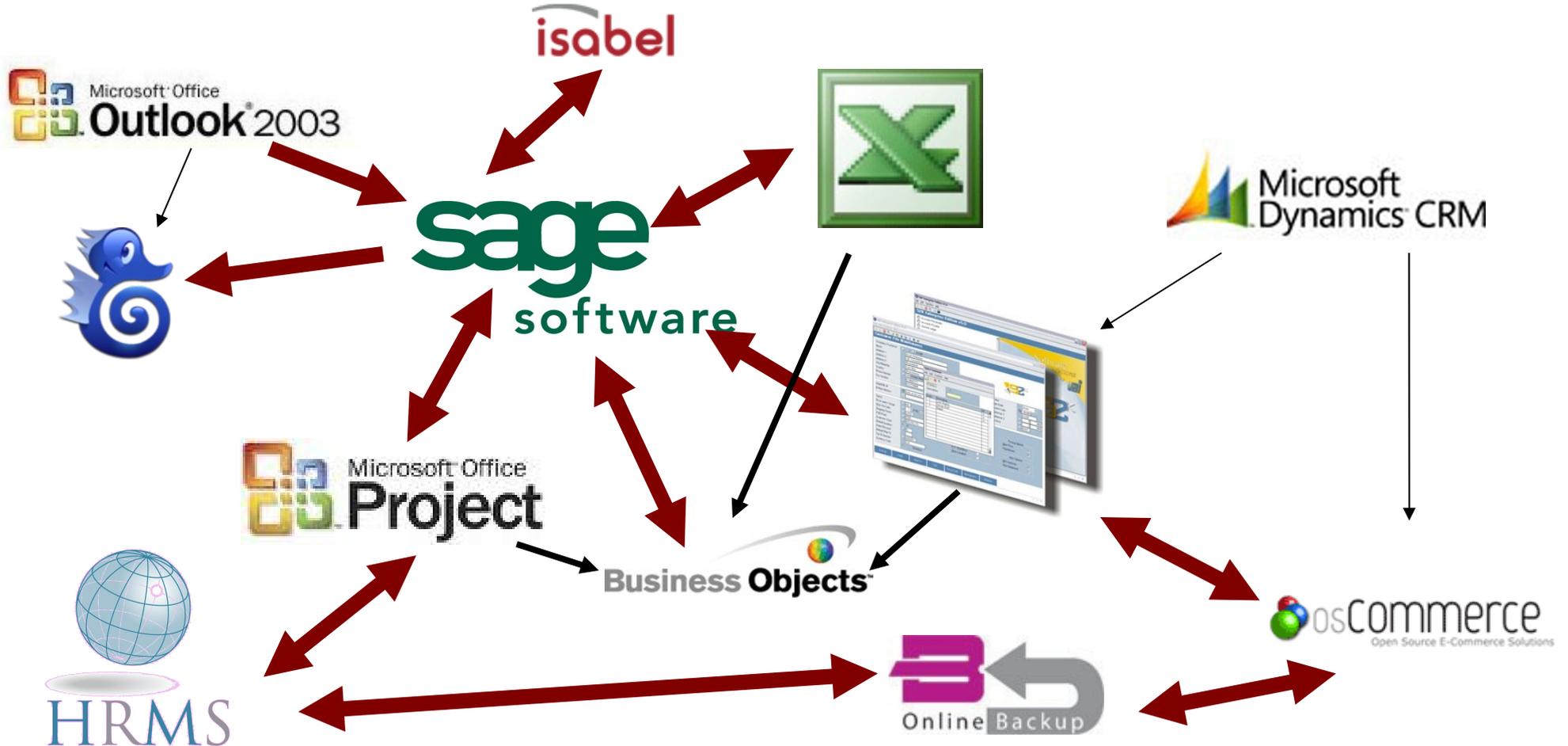


**So ist es auch bei anderen
Mitarbeitern in Ihren Bereichen.**



Richard's IT Infrastruktur explodierte

in nur wenigen Jahren...



2006 beschäftigt er *90 Mitarbeiter*



...mit **5000 Aufträgen am Tag**
= nur noch 55 Aufträge / MA

Der **Mehraufwand in der Veraltung** führte innerhalb von 6 Jahren zu einem 45%-igen Rückgang der bearbeiteten Aufträge pro Mitarbeiter !

Diesem dramatischen Rückgang folgte somit ein **massiver Einbruch der Gewinnspanne** in Richard's Betrieb.

Tina leitet die Personalabteilung

Ihr Tagesgeschäft
wurde im Jahr 2006
zusehends **schwieriger** als
die **Firma ein Wachstum**
auf 90 Mitarbeiter
verzeichnete.



Folglich bat Sie Richard eine **neue Software zur Zeiterfassung und Urlaubsplanung** anzuschaffen.



Richard *hatte Bedenken* diese Bitte zu erfüllen, da die neue Software einiges leisten sollte:

- Verarbeitung der Mitarbeiter **Zeiterfassung**
- Integration des **Projekt Managements**
- Integration der **Personalabrechnung**
- Anzeige von Urlaubszeiten im **Gruppenkalender**

Richard entschied, dass es an der Zeit war seine komplette IT- Infrastruktur zu ändern.

In der Konsequenz entschied er sich für die Integration von :

Open  **ERP**

Seine **Motivation** war folgende:

- Lizenzkosten : 0 Fr.
- Startinvestition: 0 Fr.
- eine Software für alle Anwendungen
- 350+ integrierte Module
- Komplette Open Source

Die neue Situation ergab zunächst folgendes Bild...

Wartung pro Jahr: 54'000 Fr.
Lizenzkosten pro Jahr: 48'000 Fr.



Tina war **sehr zufrieden** mit der neuen Software. Daraufhin entschied Richard auch **andere Module** von Open ERP einzusetzen.



...zuerst ersetzen Sie die CRM Module von MS Dynamics...

Wartung pro Jahr: 52'000 Fr.

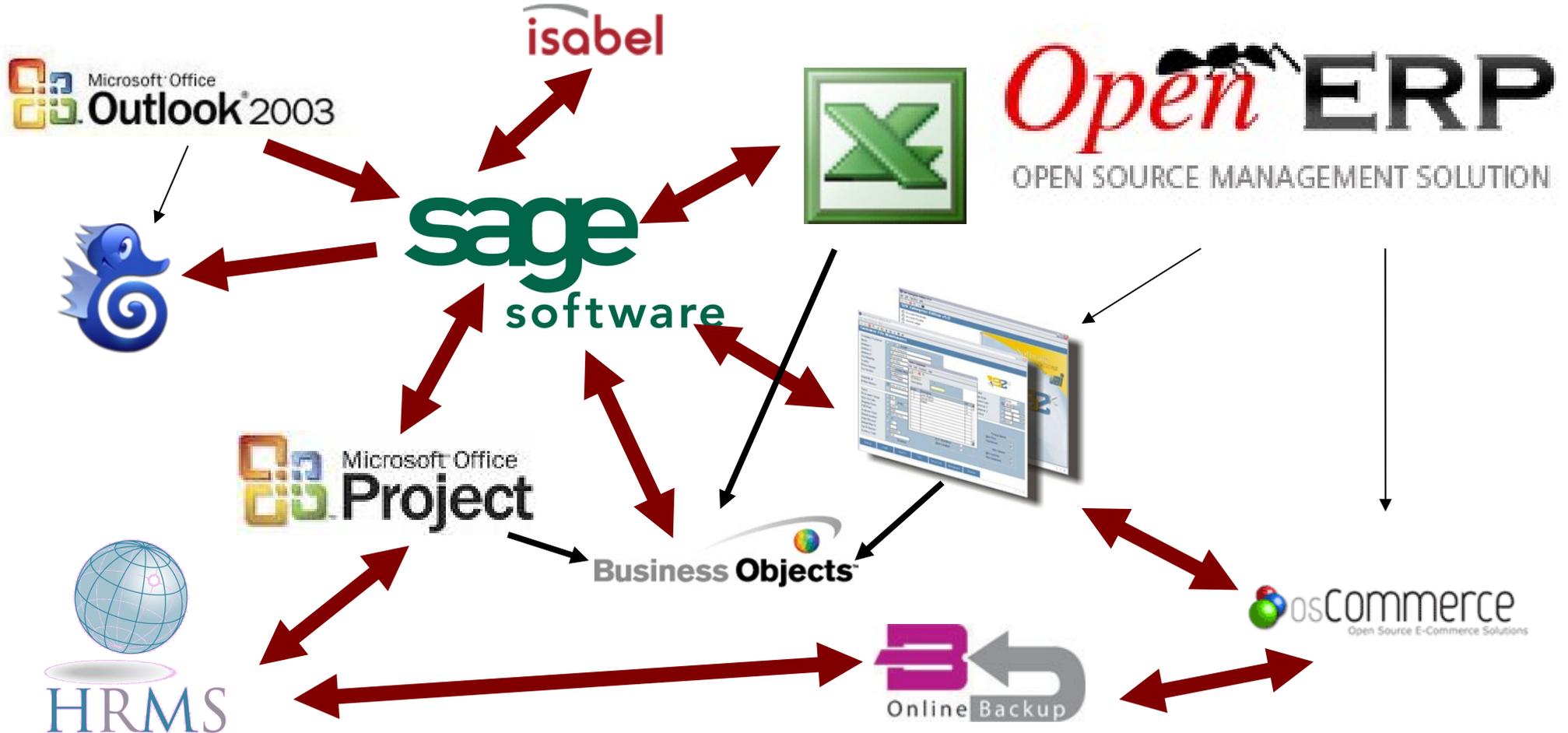
Lizenzkosten pro Jahr: 39'000 Fr.



Danach war die Situation folgende...

Wartung pro Jahr: 52'000 Fr.

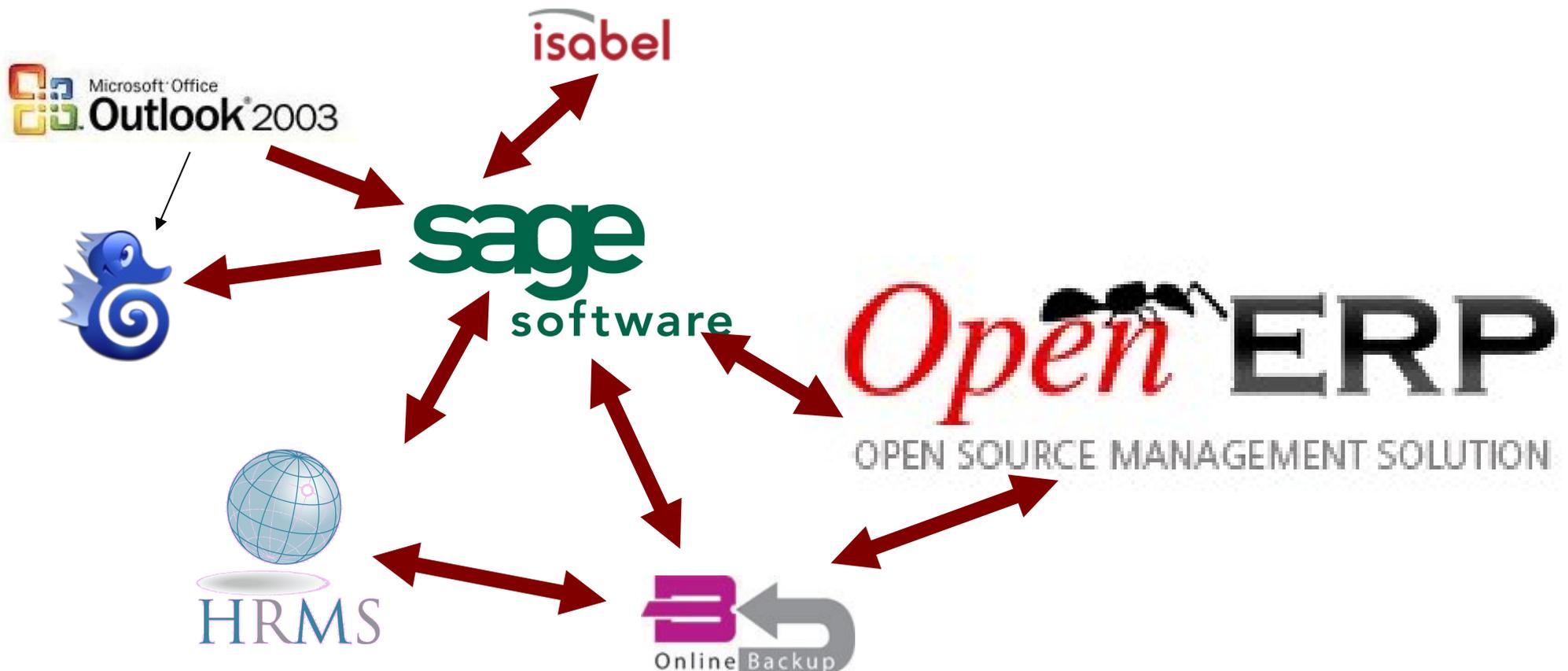
Lizenzkosten pro Jahr: 39'000 Fr.



... dann folgten Produktion, Verkauf, Projektmanagement und Controlling

Wartung pro Jahr: 29'000 Fr.

Lizenzkosten p. Jahr: 12'000 Fr.



...ausserdem Finanzbuchhaltung und das gesamte Personalwesen

Wartung pro Jahr: **20'000 Fr.**

Lizenzkosten pro Jahr: **8'000 Fr.**



Und letztlich folgten dann **alle**
anderen **Bereiche** im 2008.

Die Infrastruktur

sieht nun so aus....

Eine integrierte Management Software:

Wartungskosten pro Jahr: **18'000 Fr.**

Lizenzkosten pro Jahr: **0 Fr.**

Open  ERP

OPEN SOURCE MANAGEMENT SOLUTION

... er hat jetzt ein System welches mit dem Bedarf seiner Firma **wachsen** kann ...



Die täglichen Aufgaben seiner Mitarbeiter wurden durch Integration und Automatisierung **um 40% reduziert.**

Und all dies unter Beibehaltung und Verbesserung von Transparenz und Kontrolle seiner Prozesse

Open ERP
Made by **Tiny & Ascor**

Haupt Menü | Abkürzungen | Accounting dashboard | Documents dashboard | Sales dashboard | Production dashboard | Module

Open ERP | willkommen administrator | Persönlicher Ordner | Einstellungen | Über | Anmeldung

Anfragen: 1 Anfrage(n)

CRM Dashboard

Meine Leads

ID	Bezeichnung	Titel	E-Mail	Stufe	Interesse	Herkunft	Kampagnen Typ	Verantwortlich	Status
13	Wendi Boltz	(282) 609-7489	Will Smith	Converted	Partner	Newsletter	Administrator	Fertig	X
10	Exhibition ERP 2009	(514) 698-4118		Neu	Bestandskunde	Newsletter	Administrator	Entwurf	X
7	Exhibition ERP 2009	(769) 709-274	Michel Lafont	Neu	Website	Telesales	Administrator	Offen	X
8	Exhibition ERP 2009	(956) 299-2595	Luc Latour	Assigned	Kataloge	Television	Administrator	Offen	X

Importieren | Exportieren

Meine Meetings

ID	Partner	Titel	Nächstes Meeting	Bereich	Priorität	Kategorie	Typ	Verantwortlich	Status	
3		Discuss pricing	12.01.2009 15:55:05	Meetings	Sehr Hoch	Kundenmeeting	Customer Office	Administrator	Fertig	X
6		Update the data	18.01.2009 13:12:49	Meetings	Normal	Internes Meeting	Persönlicher Ordner	Administrator	Fertig	X
2		Initial discussion	05.01.2009 12:01:01	Meetings	Normal	Telefonat Kunde	Office	Administrator	Entwurf	X
1		Follow-up on proposal	03.01.2009 10:28:03	Meetings	Normal	Internes Meeting		Administrator	Offen	X

Importieren | Exportieren

Meine Fälle

ID	Datum	Deadline	Beschreibung	Partner	Verantwortlich	Priorität	Geplante Einnahmen	Geplante Ausgaben	Status
3	12.01.2009 15:55:05	20.01.2009 00:00:00	Discuss pricing	China Export	Administrator	Sehr Hoch	0,00	0,00	Fertig
35	30.01.2009 16:38:00		Patches Error in Program	Bank, Wealthy and sons	Administrator	High	0,00	0,00	Offen
32	12-22-02 30.01.2009		Product Upgrade Error	Bank, Wealthy and sons	Administrator	High	0,00	0,00	Offen
3	12-22-02 13.01.2009	00:00:00 30.01.2009	Product Upgrade	China Export	Administrator	Sehr Hoch	0,00	0,00	Offen

Importieren | Exportieren

Meine Leads nach Status

Meine Verkaufspipeline

Meine Verkaufsprozess

Meine Einnahmen

ID	Datum	Deadline	Beschreibung	Partner	Verantwortlich	Priorität	Geplante Einnahmen	Geplante Ausgaben	Status
7	03.01.2009 10:28:03		Follow-up on proposal	Bank, Wealthy and sons	Administrator	High	0,00	0,00	Offen
5	02.01.2009 15:55:05		Discuss pricing	China Export	Administrator	Sehr Hoch	0,00	0,00	Fertig
6	18.01.2009 13:12:49		Update the data	Bank, Wealthy and sons	Administrator	High	0,00	0,00	Offen
2	05.01.2009 12:01:01		Initial discussion	China Export	Administrator	High	0,00	0,00	Offen
3	12.01.2009 15:55:05		Discuss pricing	China Export	Administrator	Sehr Hoch	0,00	0,00	Fertig

Tina mag die neue Organisation...

Sie hat nun ein **einheitliches** und **integriertes** System für ihren Kalender, das Reise- und Urlaubsmanagement, Planung u.S.W....



A screenshot of the Open ERP software interface. The top navigation bar includes the Open ERP logo, a main menu, and various dashboard options like Accounting, Documents, Sales, and Production. Below this is a calendar view for January 2009, showing a grid of days with various tasks and events scheduled. The interface is in German, with a 'Meetings' section visible on the left. The calendar shows tasks such as '3rd Round Building - 3000', 'Helping xerbaub-k ultra', and 'KONE TRUCK (AZ) 329301 - 3000 units'.

Ende 2007 musste die alte Telefonanlage nach einem längeren Ausfall ersetzt werden...

Für die 18 jährige alte Telefonanlage gab schon seit längerer Zeit keine Ersatzteile mehr...



Richard entschied, dass es an der Zeit war die Telefonanlage komplett in die IT-Infrastruktur zu integrieren.

In der Konsequenz entschied er sich für die Integration mit dem OpenERP-Modul und FreePBX:



Seine **Motivation** war folgende:

- Lizenzkosten : **0 Fr.**
- Investition: **32'000 Fr.** (inkl. 90 Telefone)
- Konkurrenzofferten lagen 60-100% höher
- Gewohntes Telefonieren und nahtlose Integration in bestehende Anwendungen (Outlook, Internet, OpenERP)
- Komplette Open Source
- VoIP-Anlage die seine Zukunftspläne optimal unterstützt (Niederlassung im Ausland integrieren, Homeoffice, OneNumber, tiefere Gesprächskosten usw.)

Die Infrastruktur

sieht nun so aus....

Wartungskosten pro Jahr: **16'000 Fr.**

Lizenzkosten pro Jahr: **0 Fr.**

Ein Ansprechpartner für alle Komponenten, und sollte im sein Ansprechpartner nicht mehr gefallen, wechselt er einfach zu einem andern OpenERP Diestleister seines Vertrauens...

The logo for Open ERP. The word "Open" is written in a red, cursive font. The word "ERP" is written in a bold, black, sans-serif font. A small black icon of a person with arms raised is positioned above the "e" in "Open". Below the main text, the words "OPEN SOURCE MANAGEMENT SOLUTION" are written in a smaller, grey, sans-serif font.

Open ERP
OPEN SOURCE MANAGEMENT SOLUTION



Jetzt ist Richard ein
**zufriedener
Manager...**

**Er reduzierte die Kosten für
Lizenzen und Wartung um
85 % !**

Dies ermöglichte ein schnelles Wachstum
und gleichzeitig Steuerung und Kontrolle der
Effizienz im Unternehmen...



Richard war in der Lage zwei neue Niederlassungen im Ausland
in **nur 2 Wochen** zu starten.

Er **steuert** alle Betriebe mit einem **System**.

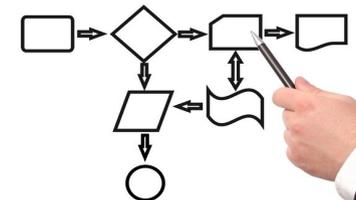
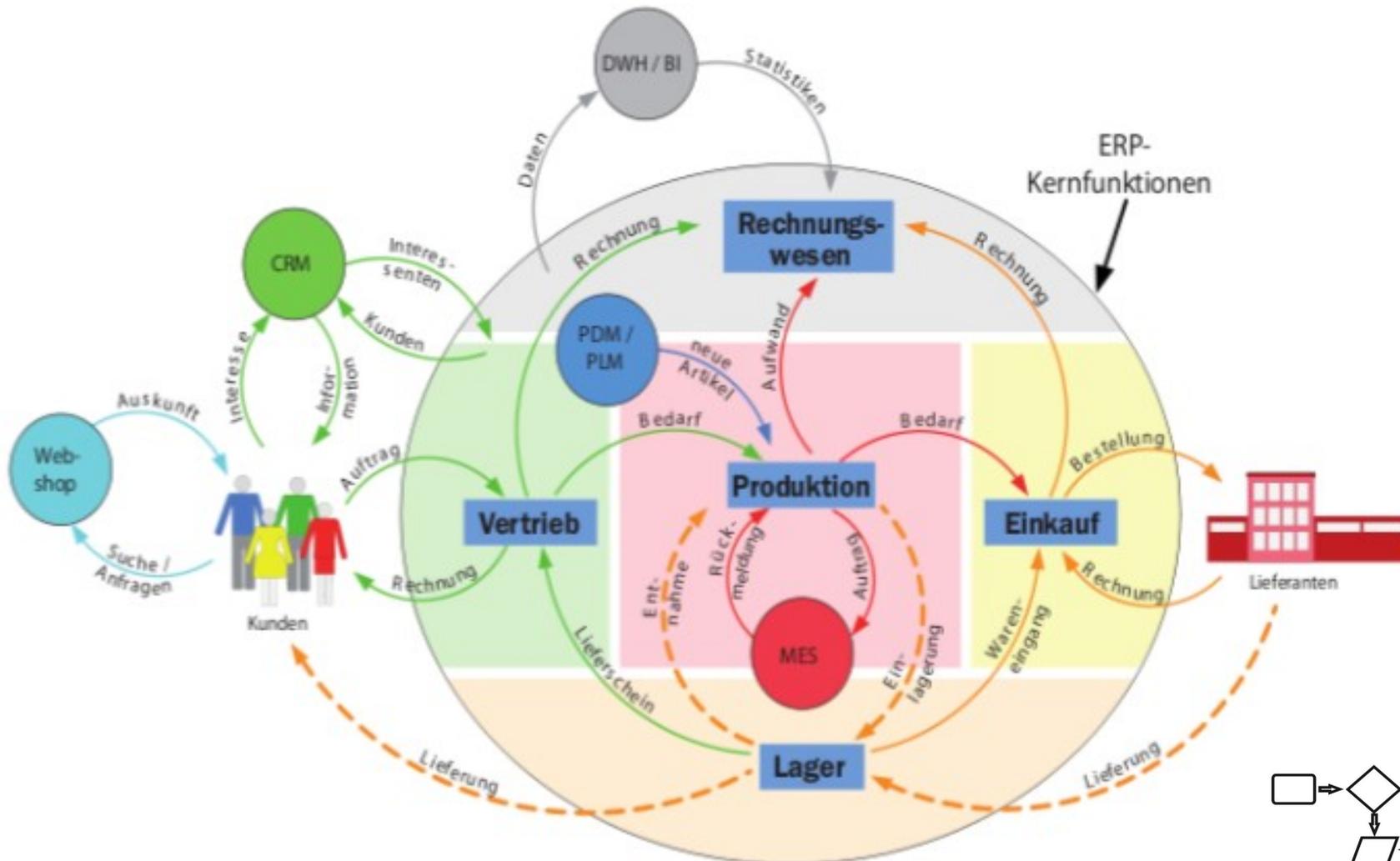


Die neue Arbeitsweise erlaubt die Integration von
Lieferanten und **Kunden**, hierzu
arbeitet Richard mit **Open ERP Portale**.

Open ERP

OPEN SOURCE MANAGEMENT SOLUTION

... alle Prozesse von Lieferanten und Kunden sind nun komplett **integriert** in den Ablauf.



Es existieren **tausende Betriebe**
wie der von Richard...

Wollen Sie auch einer dieser Betriebe sein,
gehen Sie auf folgende Webpage:

<http://openerp.com>

Sie brauchen weitere Erfolgsberichte?

Open ERP Anwenderberichte

